

## Ingénieur Technico-Commercial Optique Photonique (H/F)

### Votre fonction

Sous la direction du Chef des Ventas, votre principale mission est de développer la clientèle sur les marchés/secteurs qui vous sont attribués :

- Assurer auprès de vos clients la promotion et la vente des produits en Optique / Photonique confiés, ainsi que la présentation générale des gammes de produits représentés et distribués
- Être le responsable de l'établissement des cotations, de la négociation et de l'ensemble des transactions commerciales avec la clientèle
- Maintenir une liaison régulière avec les fournisseurs concernés par les lignes de produits dont vous avez la charge, afin de remonter toute information (produits/marchés/applications) utile à la progression de l'activité et à la promotion des produits
- Participer à l'élaboration du budget des ventes : à ce titre, vous êtes responsable du CA et de la marge générée par le secteur et les produits qui vous sont confiés
- Participer aux actions de communication pour développer les ventes (salons professionnels, séminaires, rédaction articles,...)

### Votre profil

**De formation Ingénieur (Bac+4/5) à dominante Optique/Laser**, vous avez idéalement une première expérience en relation avec la clientèle.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Excellente présentation et communication
- Forte capacité à nouer des relations professionnelles de confiance
- Dynamisme, culture du résultat, aisance relationnelle
- Aptitude et goût pour les déplacements
- Anglais courant

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI**, il est basé au **Sud de Paris (91)**.

**De fréquents déplacements sont ensuite à prévoir sur toute la France pour lesquels le permis B est obligatoire.**

Envoyez votre candidature à l'adresse [recrutement@houmault.com](mailto:recrutement@houmault.com) sous la référence n° **3841**.

