

HOUMAUULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Technico-Commercial Vision Industrielle (H/F)

Votre fonction

Rattaché au Responsable Commercial, vous êtes responsable des gammes de produits « Vision Industrielle » ou « Machine Vision » intégrant – entre autres – des caméras industrielles. Vous avez en charge le développement du CA, de la marge, de la fidélisation des clients et de la base clients (principalement industriels, quelques laboratoires).

A ce titre, vos principales missions sont :

- Effectuer auprès de vos clients la promotion et la vente des produits « Machine Vision » qui vous sont confiés, ainsi que la présentation générale des gammes de produits représentés et distribués
- Assurer l'établissement des devis, la négociation, les démonstrations, l'ensemble des transactions commerciales avec la clientèle, le suivi commercial, la prospection de nouveaux comptes
- Maintenir une liaison régulière avec les fournisseurs concernés par les lignes de produits dont vous avez la charge, afin de remonter toute information (produits/marchés/applications) utile à la progression de l'activité et à la promotion des produits
- Participer à l'élaboration du budget des ventes : vous êtes donc responsable du CA et de la marge générée sur le secteur et pour les produits qui vous sont confiés
- Participer aux actions de communication pour développer les ventes (salons professionnels, séminaires, rédaction d'articles,...)

Votre profil

De formation Ingénieur (Bac+4/5) à dominante Optique et Vision Industrielle, vous présentez une expérience commerciale confirmée en Vision Industrielle ou dans la vente de systèmes similaires demandant des connaissances en Imagerie infrarouge, Détection et éventuellement en Programmation / Automatisation.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Excellente présentation et communication, orientation clients
- Forte capacité à nouer des relations professionnelles de confiance
- Dynamisme, culture du résultat, persévérance, force de conviction et de conquête
- Aptitude et goût pour les déplacements
- Anglais courant

Ce poste est à pourvoir dès que possible en **CDI**, il est basé au **Sud de Paris (91)**.

De fréquents déplacements sont ensuite à prévoir sur toute la France pour lesquels le permis B est obligatoire.

Envoyez votre candidature à l'adresse recrutement@houmault.com sous la référence n° **4015**.

