



Ingénieur Technico-Commercial Export H/F

Entreprise:

PHASICS est une PME spécialisée dans l'instrumentation scientifique en optique. Elle développe et commercialise des analyseurs de surface d'onde haute résolution utilisés dans de nombreux domaines : lasers, métrologie optique, microscopie. Les solutions proposées sont aujourd'hui diffusées aussi bien dans les laboratoires les plus prestigieux que dans les industries les plus innovantes et ce dans le monde entier (Chine, Japon, USA etc.). Ces analyseurs sont intégrés dans des machines de métrologie utilisées pour la caractérisation précise d'optiques dans des secteurs de pointe (Smartphone, ADAS, Free-Space Optical Communication).

Du fait de ses efforts de R&D importants, PHASICS propose régulièrement de nouvelles solutions pour répondre aux besoins de ses clients. Ces efforts ouvrent également de nouveaux marchés dont l'exploration est un défi passionnant pour PHASICS.

Description du poste:

Pour accélérer son activité commerciale, promouvoir ses nouveaux produits dans les différents domaines d'applications et couvrir plus largement certains territoires, PHASICS recherche un nouvel Ingénieur Technico-Commercial (H/F) pour développer ses ventes à l'international (Europe, USA, Asie). Rattaché au Responsable commercial, au sein d'une équipe pluridisciplinaire, vos principales missions sont :

- Le suivi et le développement d'un portefeuille de clients existants notamment à travers l'organisation d'actions commerciales percutantes ;
- La prospection et la fidélisation de nouveaux clients en proposant des solutions adaptées à leur besoins spécifiques ;
- L'extension de notre présence commerciale en investissant de nouvelles zones géographiques ;
- La gestion des conditions commerciales en proposant et négociant les modalités contractuelles et tarifaires.

Au sein d'une entreprise à taille humaine, innovante et dynamique, vous participerez à la définition de la stratégie de développement commercial et proposerez des évolutions de notre offre en étroite collaboration avec les bureaux techniques.

Vous travaillerez depuis la France, des déplacements fréquents à l'étranger sont à prévoir.

Profil:

Issu de formation supérieure (Bac+5, physique, optique) avec de solides connaissances techniques, vous avez l'envie de maîtriser votre environnement technique et de développer vos compétences commerciales. Autonome et motivé, vous avez le goût du challenge. Curieux, vous aimez voyager et vous maîtrisez l'anglais.

Contact :

PHASICS

Route de l'Orme des Merisiers – Espace Technologique – Bât Explorer
91190 Saint-Aubin

contact@phasics.fr



02/12/2019