



**Mon Volontariat International**  
POWERED BY Business France



**VIE VIA**  
BUSINESSFRANCE

[www.mon-vie-via.businessfrance.fr](http://www.mon-vie-via.businessfrance.fr)

## **SEDI-ATI FIBRES OPTIQUES TECHNICAL SALES ENGINEER H/F**

**REFERENCE : VIE149471**



### **LA MISSION**

**PAYS-BAS (AMSTERDAM) : du 01 juin 2021 au 01 juin 2022 (12 mois)**

**ETABLISSEMENT : SEDI-ATI FIBRES OPTIQUES**

**REMUNERATION MENSUELLE : 2332 € (indemnité non contractuelle fixée par décret et arrêté, dont le montant peut varier notamment en fonction de l'évolution du barème de référence, de la localisation de la mission et des cas d'abattements prévus par les textes)**

**Entreprise:**

Apporter la lumière dans les environnements complexes ou extrêmes, voilà le challenge relevé par l'entreprise SEDI-ATI et ses collaborateurs. Depuis plus de 50 ans, SEDI-ATI Fibres Optiques conçoit, développe et fabrique des composants et assemblages à base de fibres optiques pour répondre aux nombreux enjeux sociétaux.

Située à Evry-Courcouronnes, SEDI-ATI a dépassé pour la première fois 6 M€ de chiffres d'affaires pour une équipe d'environ 50 personnes. Que cela soit dans l'espace avec le déclenchement par laser des différents étages jusqu'aux satellites des nouveaux lanceurs, dans le nucléaire avec l'analyse et le traitement des déchets, dans l'industrie avec le nettoyage ou la découpe par laser, ou le médical avec le traitement des veines, SEDI-ATI est à la pointe de la technologie.

Toutes ces applications nécessitent non seulement de mettre en œuvre de nouvelles technologies innovantes mais aussi d'avoir de la dextérité et du savoir-faire pour fabriquer des objets minutieux et complexes.

Vous souhaitez vivre une aventure lumineuse dans l'infiniment petit pour l'infiniment grand, rejoignez-nous !

### **Votre Mission :**

Vous serez basé aux Pays-Bas afin d'avoir une bonne compréhension du marché local et de contribuer activement à la croissance et au développement de SEDI-ATI Fibres Optiques en Europe.

Vous travaillerez en totale autonomie mais bénéficierez du soutien de l'équipe commerciale existante.

Une formation technique sur nos technologies vous sera assurée pendant une période minimum de 2 mois (au début de la mission) sur notre site basé à Courcouronnes (Essonne).

Vous aurez ensuite un accompagnement par le bureau local de Business France aux Pays-Bas.

En tant que membre de l'équipe commerciale, vous collaborerez avec le responsable Export afin de gérer le portefeuille de comptes existants et générer de nouveaux comptes clients.

Vous devrez présenter notre offre technique aux clients et prospects, mettre à jour notre base de données, effectuer votre prospection commerciale, suivre vos offres et assurer un rapport régulier de l'activité.

Votre capacité à établir des relations de confiance à long terme avec les clients actuels et futurs contribuera à assurer la satisfaction des clients.

Cette mission pourra être élargie à d'autres pays tels que la Belgique et l'Allemagne dans le but d'améliorer notre cartographie du marché.

Vous voyagerez autant que nécessaire pour les visites des clients, les réunions et formations au siège (en France) ainsi que pour les salons professionnels.

Mission de V.I.E d'un an renouvelable dans la limite de 24 mois.

Perspective d'embauche à l'issue de la mission



## **LE PROFIL IDÉAL**

---

Formation :

De niveau Licence minimum, maîtrise ou diplôme d'ingénieur : idéalement dans le domaine photonique avec connaissances en fibre optique, les formations en instrumentation ou mécanique ou optique (hors lunetteries) peuvent également mener à bien la mission

Expériences requises : Minimum de 6 mois d'expérience professionnelle dans la vente technique, idéalement liée à l'industrie de la photonique

Savoir être :

Intérêt pour des projets complexes

Bon niveau d'autonomie, esprit d'équipe, esprit d'initiative, enthousiasme, bonnes aptitudes à la communication et à la négociation

Capacité de mener des discussions d'affaires en langue Française et Anglaise, la connaissance du Néerlandais sera un avantage

Autre : Permis de conduire

REFERENCE : VIE149471

CONTACT OFFRE : BUSINESS France – pour postuler : <https://mon-vie-via.businessfrance.fr/offres/148471>