

Ingénieur Technico-Commercial photonique (H/F)

Pro-Lite Technology France SAS est une entreprise spécialisée dans la vente de matériels et de services de haute technicité sur le marché de la photonique. Plus particulièrement, nous proposons des solutions en photométrie, radiométrie, spectroscopie, télédétection (remote sensing), laser et son environnement (contrôle et sécurité), composants optiques et opto-mécaniques.

Dans le cadre de notre développement nous recherchons un ingénieur technico-commercial (H/F) pour un contrat CDI. Vous serez en charge du développement et de la commercialisation des produits et des solutions photoniques en lien avec le secteur du laser sur tout le territoire français. Rattaché au directeur commercial vous participez au développement et à la fidélisation de la clientèle industrielle et académique.

Vos missions :

- Développer les ventes en mettant en œuvre un plan d'action commercial visant à augmenter le chiffre d'affaires sur votre gamme produit
- Gérer, fidéliser un portefeuille existant et développer de nouveaux comptes
- Prospector et visiter les clients sur l'ensemble du territoire français
- Identifier, analyser les besoins et préconiser les solutions adaptées aux exigences des clients
- Contribuer à la construction des offres de prix, analyser la concurrence et mener les négociations clients et fournisseurs.
- Proposer à l'entreprise de nouveaux produits/services, tendances du marché, stratégie de croissance, veille concurrentielle et participer à leur développement et mise en place
- Construire des relations de confiance avec tous vos interlocuteurs

Exigences :

- Formation Ingénieur (Bac+5) optique/physique
- Expérience commerciale réussie de 4 ans minimum dans un domaine similaire
- Anglais courant indispensable, une deuxième langue serait un plus
- Excellent sens relationnel
- Forte autonomie et polyvalence dans un contexte de petite équipe
- Leadership, force de proposition, prise d'initiative, implication

Réactif, autonome, mobile, vous avez le goût du challenge, le sens du développement, un leadership avéré et d'excellentes capacités de négociation à haut niveau, ce poste est pour vous.