

## L'entreprise

**Cristal Laser** est une PME de 30 employés, leader mondial dans la fabrication de cristaux non linéaires pour applications laser.

Nous offrons :

- Un environnement de travail humain qui respecte l'équilibre entre vie professionnelle et personnelle.
- La possibilité d'évoluer dans un contexte international de haute technologie.

## Le poste (CDI)

En rejoignant notre équipe commerciale, vous aurez pour principales missions de :

- **Gérer un portefeuille clients existant** : Assurer le suivi des clients, élaborer des offres techniques et commerciales, et gérer les commandes.
- **Participer aux salons professionnels** : Représenter Cristal Laser et promouvoir nos produits.
- **Développer de nouveaux marchés** : Identifier des clients potentiels, établir et développer des relations solides pour étoffer le portefeuille clients.

**Quelques déplacements internationaux annuels** sont à prévoir

## Profil recherché

Vous avez une formation technique, de préférence à dominante optique et photonique (BAC+3 à BAC+5), et vous justifiez idéalement d'une première expérience réussie en relation avec une clientèle technique et internationale.

Les qualités et compétences suivantes sont essentielles :

- **Excellentes compétences relationnelles.**
- **Connaissances techniques solides**
- Goût et potentiel pour la fonction technico-commerciale.
- **Autonomie et organisation.**
- **Anglais courant obligatoire**, l'allemand est un plus.

## Localisation

Ce poste est basé près de Nancy (54).

## Rémunération

A discuter selon votre profil

## Envoyez votre CV à:

ophelie.wagner@cristal-laser.fr



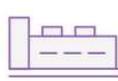
> 15 000  
PRODUCTS SOLD  
WORLDWIDE  
EVERY YEAR



> 40  
COUNTRIES  
SERVED



4  
PRODUCTS ON  
PLANET MARS



> 2500 M<sup>2</sup>  
PRODUCTION  
AREA



> 130  
CUSTOMERS  
WORLDWIDE

pour plus  
d'informations:

[www.cristal-laser.com](http://www.cristal-laser.com)