

**HOUMAUT.Com**, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

## Responsable Commercial Optique et spectromètres

### Votre fonction

Le Responsable Commercial Optique et Spectromètres Industriels a pour responsabilité la réalisation des ventes de Composants et Solutions optiques en Europe, Asie, Moyen-Orient, Afrique et Amérique du Sud. Il est garant de l'atteinte des objectifs de prise de commande et de la marge associée, ainsi que de la satisfaction clients (produit, services). Vos principales missions sont de :

- Développer les ventes des composants optiques destinés aux marchés Industriels en France et à l'international
- Elaborer et mettre en place la stratégie commerciale correspondant aux budgets afin de réaliser les objectifs fixés
- Vous serez en charge de la définition et de l'exécution des plans d'actions marketing sur votre segment, de la politique de service et de garantie pour les clients et également de la politique de remises commerciales
- Par le biais d'un suivi régulier, vous vous assurerez que tous les moyens sont mis en place pour et par vos équipes de vente toujours dans un souci de performance
- Votre poste, stratégique, n'en oublie pas moins la partie opérationnelle puisque vous aurez la responsabilité des comptes clés (étude des demandes, évaluation des solutions à proposer, envoi des propositions et coordination avec le chef de projet)
- Vous participerez aux comités liés à votre activité, et vous contribuerez à l'élaboration de la Stratégie commerciale de vos lignes de produits.

### Votre profil

**De formation Ingénieur/Docteur en photonique**, vous justifiez d'une expérience des systèmes de mesure industrielle et avez déjà managé une petite équipe de technico-commerciaux, vous possédez un très bon relationnel, une expertise des techniques de vente ainsi qu'un leadership naturel.

De plus, vous présentez les qualités suivantes :

- Force de proposition, vous savez identifier et mettre en œuvre des solutions d'optimisation dans une démarche de performance
- Tenace, fédérateur, organisé sont 3 des qualités essentielles pour réussir vos missions.
- Anglais courant obligatoire

Ce poste est à pourvoir rapidement en **CDI**, il est basé en Ile-de-France (**91**).

Des déplacements internationaux réguliers sont à prévoir.

Envoyez votre candidature à [recrutement@houmault.com](mailto:recrutement@houmault.com). sous la référence n° **6431**.

