

HOUMAUULT.Com, cabinet de recrutement spécialiste du secteur Optique&Photonique, recherche pour un de ses clients :

Ingénieur Technico-Commercial Optique (H/F)

Votre fonction

Rattaché au directeur commercial de la Business Unit, l'ingénieur Technico-Commercial a pour mission de développer la clientèle en France et à l'étranger.

Vos principales missions sont de :

- Présenter la société, les savoir-faire et développer les relations commerciales
- Identifier, explorer et établir de nouveaux contacts
- Identifier les besoins, les exigences et la faisabilité technique des nouveaux projets avec les clients
- Rédiger et faire approuver en interne les offres commerciales
- Interagir avec la R&D, la production, les applications, le marketing et les ventes au sein de la BU
- Documenter et suivre les contacts, projets et offres menant à des transactions commerciales réussies
- Préparer et analyser les données du marché et participer régulièrement à des salons professionnels nationaux et internationaux

Votre profil

Vous êtes ingénieur (Bac+5) à dominante optique/physique, ayant idéalement une expérience commerciale réussie de 3 ans dans la vente en optique/photonique.

Vous présentez les qualités suivantes :

- Excellente communication, esprit d'équipe et adaptabilité
- Motivation, autonomie et aptitude à la vente
- Anglais courant

Ce poste est à pourvoir rapidement en CDI, il est basé dans l'Essonne (91).

Envoyez votre candidature à recrutement@houmault.com. sous la référence n° 6392.

